

La souscription de l'assurance maladies graves est plus facile que jamais : *vos clients n'ont même plus à soumettre de proposition*



Chaque fois que vous soumettrez une proposition d'assurance vie pour des clients âgés entre 0 et 50 ans, le service de la sélection des risques de la Standard Life vérifiera également l'admissibilité de ces clients à l'assurance maladies graves Protecta.

Aucune proposition additionnelle, aucun renseignement supplémentaire et aucun effort de votre part (ou de votre client) ne sont nécessaires. Au moment de vous renseigner au sujet de la proposition d'assurance vie de votre client, nous vous laisserons également savoir si l'on a préapprouvé pour ce client une couverture d'assurance maladies graves maximale de 100 000 \$.

C'est facile et c'est une occasion de faire connaître l'AMG Protecta à vos clients.

Voici les avantages pour vous :

- Couverture additionnelle à proposer à vos clients
- Façon facile de pénétrer le marché de l'AMG (si ce n'est déjà fait)
- Meilleur potentiel de commissions

Les petits caractères

- Chaque fois que nous recevons une proposition d'assurance vie pour un client âgé entre 0 et 50 ans, le service de la sélection des risques de la Standard Life vérifiera également l'admissibilité de ce client à une couverture d'AMG pouvant aller jusqu'à 100 000 \$. (Veuillez noter que la tarification ne sera pas nécessairement la même pour l'assurance vie et l'AMG.)
- Les clients âgés entre 30 jours et 17 ans sont admissibles à Protecta enfant (couvrant 13 maladies).
- Les clients âgés de 18 ans et plus peuvent être admissibles à Protecta 65 enrichie (couvrant 24 maladies).
- La couverture sera établie sous forme d'avenant. Elle peut aussi, sur demande, être établie à titre de police de base. Si la couverture est établie sous forme d'avenant, il n'y a pas de frais de police.
- La garantie de remboursement des primes au décès est offerte. Pour la garantie de remboursement des primes au rachat ou la garantie de remboursement des primes au décès et au rachat, une police de base devra être établie.

- Le fait d'offrir à vos clients une couverture d'assurance maladies graves n'augmentera pas le temps requis pour la sélection des risques ou pour l'établissement de la police d'assurance vie.
- La Standard Life se réserve le droit de mettre fin sans préavis à la présente offre.
- Si votre client accepte l'offre, on lui demandera de remplir un formulaire d'acceptation.

Tout ce que vous devez savoir à propos de l'assurance maladies graves de la Standard Life

Si vous souhaitez augmenter votre volume d'affaires d'AMG, visitez la section Outils de vente AMG du site Source du conseiller (www.advisors.standardlife.ca/fr). En plus des documents de soutien aux ventes visant les clients individuels, les couples ou les gens d'affaires, nous offrons différents calculateurs et plusieurs lettres de prospection pour vous aider dans vos efforts de commercialisation.