

Exemple de lettre de prospection pour les polices d'assurance maladies graves regroupées Protecta

---

Madame, Monsieur,

En offrant à vos employés les meilleurs avantages possibles, vous leur démontrez votre reconnaissance pour leur bon travail. Et cela peut aussi être un bon moyen d'attirer de nouveaux employés pour votre entreprise.

J'aimerais vous parler de l'assurance maladies graves regroupée et de quelle façon cela peut être intégré aux avantages que vous offrez à vos salariés. Il s'agit d'un régime commun où deux individus ou plus sont couverts par des polices d'assurance maladies graves individuelles.

Les primes que vous payez sont déductibles d'impôt. Le montant forfaitaire versé, en cas de réclamation de la part d'un employé assuré, peut être utilisé pour :

- Rembourser l'hypothèque
- Réduire des dettes
- Obtenir des soins à domicile
- Ou d'une toute autre façon qui lui convient

Il y a donc des avantages pour vous, en tant qu'employeur, et des avantages pour les employés.

Je peux vous fournir tous les détails pour mettre en place un régime de polices d'assurance maladies graves regroupées Protecta. Cela vous permettra d'offrir des avantages plus complets à vos employés.

Je communiquerai avec vous au cours de la semaine prochaine afin de fixer une rencontre à un moment qui nous convienne mutuellement. Nous pourrions ainsi discuter plus en détail de ce régime.

Veuillez agréer, Madame, Monsieur, mes salutations distinguées.

[Votre nom]